

Vacature Sales Engineer

18 jan 2022

Ben je op zoek naar een baan bij een jong, innovatief en internationaal opererend bedrijf? Vind je het leuk om klantrelaties te beheren en ze te adviseren over het inzetten nieuwe techniek om zo hun productie op een hoger plan te brengen? Heb je affiniteit met techniek? Dan zijn wij op zoek naar jou als onze nieuwe Sales Engineer, om ons team te versterken.

Bedrijfsprofiel

Teckru Projects B.V. is een leverancier van machines en installaties aan de cacao- en notenverwerkende industrie. Wij zijn gevestigd in Enkhuizen. Bij Teckru Projects ligt de nadruk op de techniek, engineering, machinebouw en projectbegeleiding. De vervaardiging van de onderdelen vindt plaats bij onze toeleveranciers. De klantenkring varieert van grote multinationals tot kleine bedrijven, met vestigingen verspreid over de hele wereld. Onze wereldwijde reputatie wordt gekenmerkt door kwaliteit, kennis en service.

Wij zoeken

Wij vinden het belangrijk dat onze technische- en proceskennis bij klanten de doorslag geeft. Wij zoeken dan ook iemand die de relevante kennis van ons vakgebied kan aanleren. Dit als toevoeging op algemene technische basiskennis. Uiteindelijk kun je dan de klanten als adviseur tegemoet komen. Je wordt hierbij natuurlijk zo vaak als nodig ondersteund door je collega's.

Verder zoeken wij de volgende punten in een collega Sales Engineer:

- Een HBO denk- en werkniveau. Bij voorkeur ook enkele jaren werkervaring
- Neemt initiatief en verantwoordelijkheid, is zelfstandig, is oplossings- en resultaatgericht
- Kan de soms beperkte informatie van klanten analyseren en daar de juiste conclusies uit trekken
- Vind reizen voor werk een leuke uitdaging en ziet dit als verrijking
- Voldoende communicatieve vaardigheid
- Beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, in woord en schrift

Werkzaamheden

De werkzaamheden houden in: het opzetten, samenstellen, monitoren en onderhouden van het offerteproces. Hieronder valt ook de coördinatie van interne en externe expertises, zoals de coördinatie van engineering en de inkoop bij toeleveranciers. Een ander deel van het werk is het maken van prijscalculaties.

Wij bieden

Wij bieden een plaats in een gezellig, jong en dynamisch team. Indien gewenst met flexibele werktijden. Er is loopbaan- en salarisperspectief en er zijn volop mogelijkheden jezelf verder te ontwikkelen, bijvoorbeeld als sales manager.

Wij zorgen ervoor dat je met een inwerkprogramma de nodige technische kennis van de door ons ontwikkelde machines en onderdelen op kan doen. Natuurlijk dragen we daarnaast onze commerciële kennis van deze markt aan je over.

Hebben we met bovenstaande vacature je interesse kunnen wekken? Neem dan contact met ons op. Ook indien je eerst meer informatie wenst. Contactpersoon is Gerard Kruiver, bereikbaar via de contactinformatie bovenaan deze vacature.

(Wij werken niet met recruiters voor de invulling van onze vacatures)